第45期中間 ビジネスレポート

2014年4月1日~2014年9月30日

YaMaYa World Liquor System

株式会社 やまや

（決算コード：9994）

目次

ごあいさつ …… 2
ビジネストピックス …… 3
店頭ネットワーク …… 5
株式会社 …… 7
財務ハイライト …… 8
連結財務諸表（要旨） …… 9
株主メモ …… 11

経営理念

株式会社やまやは「流通、販売の合理化を実現し、消費生活を豊かにすることで地域社会に貢献する」というやまやグループ経営理念、そして、三方善（さんぽうよし）の考えを基にしたやまやグループ「総合戦略実現プロジェクト」を推進しています。三方善とは「売り手善し、買い手善し、世間善し」ということです。「売り手善し」とは、お客様から、信頼、安心、そして、第三方、社会一般、の三方から、それぞれに善い状態に保つことです。

株式会社やまやは、お酒類、お取引先、皆様の主体性の三方を毎年ごろういに考え、経営理念実現のため、ひとつ、この三方善の調和をはかって発展につとめています。

代表取締役社長　山内 博

代表取締役専務　山内 博紀

2014年度 第2四半期営業報告

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

ここに当社第45期中間（第29年度第2期）2014年4月1日から2014年9月30日の事業の概要について報告いたします。

当第2四半期連結期間における経営成績、財政状態は経営方針策定機関であるものの、消費税率引上げに伴う駆け込み需要の反動減の影響が懸念され慎重な営業体制で進められましたが、平成26年7月~9月期の国内酒類小売市場における前期実績を上回る実績となりました。平成26年7月~9月期の国内酒類小売市場における前期実績を上回る実績となりました。しかし、消費税の増税から早期に元に戻すことのない環境の厳しい事態であるとの認識のもとに、当期の国内小売市場においても、前年比、前期実績を下回る状況となりました。

一方、当社グループにおいては、消費税増税による影響は、当期、当第2四半期連結期間において、ほぼ、ないものと考えております。

今年の夏は、記録的な暑さが続いたことから、ビール類、ノンアルコールビール類、ノンアルコール飲料、ソフトドリンク類、ミネラルウォーター類などの、夏物商品の売上が、前年比、大きく伸びました。

また、当期、当第2四半期連結期間において、「ビール、発泡酒の酒類の販売、ならびに、ノンアルコール飲料、ソフトドリンク類、ミネラルウォーター類などの販売」を目的とする、新しい事業部門を設置しました。

「ビール、発泡酒の酒類の販売」、「ノンアルコール飲料、ソフトドリンク類、ミネラルウォーター類などの販売」を目的とする、新しい事業部門を設置しました。

この、「ビール、発泡酒の酒類の販売」、「ノンアルコール飲料、ソフトドリンク類、ミネラルウォーター類などの販売」を目的とする、新しい事業部門を設置しました。

これらの、新しい事業部門を設置しました。

これらの、新しい事業部門を設置しました。

これらの